

Tuyá»fn Á'á°ji IÃ½ vÃ cá»™ng tÃjc viÃn kinh doanh

Bá°jn Á'ang là sinh viên Á'ang theo há»c tá°ji các trÆ°á»ng Á•H, CÃ•, TC.v.v…hoá°c bá°jn Á'ang Á'i làm tá°ji các cÆj quan tá» chá»©c, doanh nghiá»p, nhÆ°ng muá»n tìm hiá»fu thêm vá» má»™t IÃ©nh vá»±c kinh doanh cÃ©ng nhÆ° thêm nguá»n thu nhá°-p má»i, thiá°t lá°-p nhiá»u má»i quan há»t Á'á»i tác, Á'á»ng nghiá»p má»i…Hãy tham gia cùng vá»i chúng tôi vào má»™t môi trÆ°á»ng kinh doanh Á'ang phát triá»fn Á'á°sy tiá»m nÃfng – kinh doan Á'á°ji lý và cá»™ng tác viên há»p tác cùng dá»ch vá»y “ChÃfm sóc sá»©c khoá° qua thá» khám HMO”

Giá»i thiá»t vá» chúng tôi – HMO HMO là công ty chuyên tá» chá»©c, cung á»ng dá»ch vá»y chÃfm sóc sá»©c khoá° và quá°n lý dá»liá»t y tá° cho bá»nh nhân và khách hàng. Công ty HMO có sá»©c má»nh tìm kiá»m, phát hiá»nh trung tâm y khoa, bá»nh viá»nh có khá°n nÃfng cung cá°p dá»ch vá»y tá° có chá»t IÆ°á»ng tá»t vá»i giá cá° há»p lý, Á'áp á»ng yêu cá°su và nhu cá°su khám, chá»a bá»nh, nghÃ dÆ°á»ng, nhu cá°su chÃfm sóc sá»©c khoá° khác cho khách hàng và bá»nh nhân. Hiá»nh tá°ji, HMO Á'ã liên ká°t vá»i Tá°p Á'oàn Y khoa Hoàn Má»¹ - má»™t tá°p Á'oàn y khoa lá»n tá°ji Viá»t Nam, khá°n nÃfng cá»sa Hoàn Má»¹ Á'áp á»ng Á'Æ°á»c nhá»ng yêu cá°su mà HMO Á'á»ra. Sá»± liên ká°t này Á'Æ°á»c Á'ánh dá°u bá°ng tên gá»i “Hoàn Má»¹ - HMO” mà khách hàng và bá»nh nhân dá»... dâng phát hiá»nh trên tá°m thá» sá»©c khoá° cá»sa mình. ChÆ°Æjng trình tuyá»fn dá»yng Á'á»I TÆ°á»çNG: ChÆ°Æjng trình dành cho công tác viên là các bá°jn Sinh viên Á'ang há»c tá°ji các trÆ°á»ng Á•H, CÃ• hoá°c Á'ang công tác tá°ji các Công ty trên toàn quá»c, có Á'ia»u kiá»nh, sá»Ý thích và mong muá»n làm viá»t trong môi trÆ°á»ng kinh doanh Á'á»f tích luá»¹ kinh nghiá»p kinh doanh và có thêm thu nhá°-p cho bá°n thân. TRÁCH NHIá»t M, CÔNG VIá»t C Cá» THá»:

- TÆ° vá°n bán hàng cho khách hàng qua Á'ia»nh thoá°ji, trá»±c tiá°p và các phÆ°Æjng tiá»nh giao tiá°p khác. TÆ° vá°n cho khách hàng SO SÁNH, lá»±c chá»n các dá»ch vá»y khám chá»a bá»nh, các chÆ°Æjng trình Æ°u Á'ãi, các sá°n phá°m má»i ra má°t. TÆ° vá°n vá» cách khám và các thá»s tá»c khám chá»a bá»nh qua Thá» cá»sa HMO, các phÆ°Æjng thá»©c thanh toán…

- Xây dÆ°Æjng phâ°t triê°n cá°c môi°i quan hê° chiê°n IÆ°Æjng vÆj cá°c bal°n hã°ng, Á'ò°i cá°c nhã° cung câ°p, Á'ngã°nh hã°ng hiê°n co°i củ°ng nhÆ° phâ°t triê°n mÆj cá°c, xây dÆ°Æjng cá°c kên° hã°ng thông qua mã°ng interne cá°c viên, khu vÆ°Æjng khã°ch hã°ng tiê°m nÃfng...

- ThÆ°Æjng hiê°n PR, Marketing cho gian hã°ng, khu vá»±c phũ°c trá»ch
- Duy trì và phát triá»fn gian hàng phá»y trách: Cá°p nhá°-p giá cá°£, phá»i há»p vá»i nhân viên kinh doanh Á'á»f triá»fn khai các chÆ°Æjng trình quá°ng cáo, giá°m giá các sá°n phá°m có trên gian hàng phá»y trách, thÆ°á»ng xuyên trao Á'á»i, bàn bá°c vá»i các thành viên trong nhóm Á'á»f có ká° hoá°ch vá»±c giá bán, chiá°n IÆ°á»c duy trì và phát triá»fn gian hàng tá»t nhã°t. YÊU Cá°U: Cá°p nhá°-p Á'á°sy Á'á»s và chính xác thông tin vá»±c giá cá°£ sá°n phá°m, Á'á°m bá°o nhu cá°su cá»sa khách hàng luôn luôn Æ°u tiên, Á'á°m bá°o tiá°n Á'á»™ theo yêu cá°su cá»sa công ty. Sau khi Á'Æ°á»c Á'ào tá°jo, phá°i có Á'á°sy Á'á»s kiá»nh thá»©c, trình Á'á»™, nghiá»p vá»±c Á'á°m Á'Æ°Æjng Á'Æ°á»c viá»t tÆ° vá°n, lá»±c chá»n sá°n phá°m, tiá°p cá°n, thuyá°t phá»y khách hàng mua hàng! YÊU Cá°U KHÁC:

Yêu thích viá»t kinh doanh, nÃfng Á'á»™ng, chá»u khó, có phÆ°Æjng tiá»nh Á'i lá°ji. THá»cel GIAN LÀM VIá»t C: Thá»i gian làm viá»t linh hoá°t, thÆ°Æjng tâ°p tâ°i công ty vá° có thá»f làm tá°ji nhà qua há»p tác phát triá»fn Á'á°ji lý H QUYá»n Lá»çl:

Á'Æ°á»c tham gia vào các khoá huá°n luyá»nh, Á'ào tá°jo miá»...n phí cá»sa công ty liên quan tá»i công viá»t Á'Æ°á»c giao nhÆ° kiá»nh thá»©c vá»±c sá°n phá°m, thá»ch trÆ°á»ng, nghiá»p vá»±c, qui trình bán hàng, cách tÆ° vá°n bán hàng trá»±c tiá°p hay gián tiá°p... Á'Æ°á»c tá°jo Á'ia»u kiá»nh Á'á»f tìm hiá»fu kÃ© vá»±c thá»ch trÆ°á»ng sá°n phá°m phá»y trách, tiá°p xúc và trao Á'á»i vá»i các nhà phân phá»i, nhà sá°n xuá°t sá°n phá°m Á'á»f có Á'Æ°á»c kiá»nh thá»©c và kinh nghiá»p sâu sá°c vá»±c thá»ch trÆ°á»ng và sá°n phá°m mình phá»y trách.

Á'Æ°á»c tham gia vào viá»t kinh doanh cá»sa công ty nhÆ° tham gia vào các chính sách chá»s Á'á»™ng quyá°t Á'á»nh giá bán sá°n phá°m, chính sách phát triá»fn sá°n phá°m, duy trì và phát triá»fn các ngành hàng cÃ© và má»i theo nhu cá°su, khá°n nÃfng và sá»Ý thích cá»sa mình.

Sau thá»i gian làm viá»t dÆ°á»i hình thá»©c câ°ng cá°c viên, các bá°jn sinh viên có khá°n nÃfng và mong muá»n sá°½ Á'Æ°á»c xét tuyá»fn chính thá»©c vào làm viá»t tá°ji công ty. THU NHã°-P: Thu nhã°p câ°i Á'il°nh + Thu nhã°p theo ká° quá° công viá»t (phá»y thuá»™c vào sá» IÆ°á»ng sá°n phá°m, tin tá»c cá°p nhá°-p má»i, cá°p nhá°-p bá»±c sung, cá°p nhá°-p giá, vào sá» IÆ°á»ng Á'Æjnh hàng, doanh sá» do khách hàng mình trá»±c tiá°p tÆ° vá°n...) Há» SÆ Gá»M:

- Á'Æjnh xin viá»t
- SÆj yá°u lý lá»ch - CMND
- Photo thá» sinh viên (Á'á»i vá»i sinh viên)